



Entscheiden Sie sich für ein Unternehmen, das Ihnen ein lebenswertes Umfeld und persönliche Perspektiven bieten kann! In Kernen bei Stuttgart entwickeln und fertigen wir hochwertige elektrische Verbindungen für die Prüftechnik und für den Einsatz in elektronischen Produkten. Namhafte Kunden aus aller Welt vertrauen der Marke **TEKON** bereits heute, und Sie können es auch.

Arbeiten Sie mit uns am gemeinsamen Erfolg als

Technischer Vertrieb (m/w/d)

Das und mehr können Sie bei uns erwarten:

- > Ein sehr attraktiver Standort: nur 2 Gehminuten zur nächsten S-Bahn-Station
- > Moderne, ergonomische Arbeitsplätze, Kantine und eine attraktive Dachterrasse
- > Subventionierte sowie ausgewogene Mittagsmenüs in unserer Kantine
- > Obst, Kaffee, Tee und Kaltgetränke sind frei
- > Workout@work: kleiner Fitness- und Trainingsbereich. Lauftreff sowie weitere flexible Angebote rund um die Gesundheitsförderung und -vorsorge
- > Regelmäßige Firmenevents, wie z.B. Sommergrillfest, Radelausflug, Weihnachtsfeier
- > Offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre mit umfassender Einarbeitung
- > Gezielte Förderung zur fachlichen Weiterentwicklung durch interne und externe Fort- und Weiterbildungen
- > Abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem wachstumsorientierten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung
- > Ein Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- > Flexible Arbeitszeitmodelle

Das erwarten wir von Ihnen:

- > Sie betreuen unsere Kunden kommerziell und technisch von der Idee bis zum Serienende.
- > Sie verhandeln über Preise und Langfristverträge und führen die interne Projekt- und Schnittstellenkoordination durch.
- > Sie erstellen Absatz- und Umsatzplanungen für den verantworteten Vertriebsbereich
- > Sie planen Kundenbesuche selbstständig, bereiten diese vor und führen sie durch.
- > Sie erstellen in Zusammenarbeit mit unseren Kunden technische Konzepte, arbeiten darauf basierende Angebote aus und unterstützen den Innendienst bei der Angebotsverfolgung und Auftragsbearbeitung.
- > In Abstimmung mit der Abteilung Konstruktion führen Sie technische Konzepte als CAD-Konstruktion aus und organisieren den CAD-Datenaustausch mit unseren Kunden.
- > Sie gewinnen Neukunden und bauen strategische Partnerschaften aus.

Das sollten Sie mitbringen:

- > Mehrjährige Erfahrung im Technischen Vertrieb ist wünschenswert
- > Ein PKW-Führerschein ist erforderlich
- > Sie denken unternehmerisch und sind mit Zielvorgaben (Monats-, Jahresziele) vertraut.
- > Sie besitzen sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- > Sie sind versiert im Umgang mit Kunden, können diese für das Unternehmen begeistern und gewinnen und gehen dabei Problemstellungen analytisch und praxisorientiert an.
- > Sie arbeiten eigenverantwortlich, zielgerichtet und kreativ.

Bewerben Sie sich noch heute per E-Mail oder Post mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

TEKON Prüftechnik GmbH, z. H. Kai Herzig, Auf der Höhe 17, 71394 Kernen, T 07151.36884.45, bewerbung@tekon-prueftechnik.de